

**AUSSERGEWÖHNLICHE
TECHNOLOGIEN
AUS EINER
FORTSCHRITTLICHEN
REGION
FÜR DIE WELT**



amcoss ist seit langem Partner der aufstrebenden Mikrosystemtechnik- und Halbleiterbranche. 80 Prozent der Hersteller weltweit in diesem Bereich zählen zu unseren Kunden. Wir unterstützen sie mit unseren Komponenten und Maschinen bei der Optimierung ihrer vielfältigen Produktionsprozesse. amcoss ist Teil der internationalen LAB14 Gruppe, zu der Unternehmen in der Mikro- und Nanotechnologie mit ca. 1000 Mitarbeitern gehören. So können wir Synergien nutzen, um unsere Kunden bestmöglich zu bedienen.

Für unser boomendes Komponentengeschäft brauchen wir eine aufgeschlossene Persönlichkeit mit Leidenschaft für den Vertrieb und suchen deshalb einen

SALES MANAGER COMPONENTS (m/w/d)

Was DU MACHST:

- // Betreuung der Key Accounts
- // Unterstützung der globalen Vertriebspartner
- // Zusammenarbeit mit unserer französischen Schwesterfirma im Bereich Vakuum
- // Produktberatung & Preisgestaltung
- // Machbarkeitsabklärung Produktion & Lieferanten
- // Marktbeobachtung, Produktmanagement
- // Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung
- // Mitglied der Geschäftsleitung

Was DU MITBRINGST:

- // höhere technische oder naturwissenschaftliche Ausbildung
- // Verständnis für kaufmännische Abläufe
- // Bereitschaft, sich mit anderen technischen Disziplinen auseinanderzusetzen
- // Gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil

Was WIR dir BIETEN:



flexible
Arbeitszeit



Einarbeitung &
jobrelevante
Fortbildung



Management-
Akademie



Gelebtes
Teamwork



Essens-
zuschuss



Gratis
Kaffee & Tee



Unterstützung
bei der
Wohnungssuche



Dienstwagen



Mehr über uns erfährst du auch auf amcoss.com, amcoss-systems.com und lab14.group. Wir freuen uns auf jeden Fall auf deine Bewerbung, die du bitte per E-mail an hr@amcoss.com z.H. **David Erne** richtest.

Die Bezahlung dieser Position richtet sich nach dem Vorarlberger Arbeitsmarkt und deiner jeweiligen Qualifikation.